



DIGITAL STRATEGY

Рекламное агентство Digital Strategy



Решаем **маркетинговые задачи** клиентов digital-инструментами.



Используем "**бутиковый**" **подход**: глубокое погружение, прозрачность, выделенная команда.



Работаем с **e-commerce**, **медициной**, **порталами**, **приложениями** и другими тематиками.

8+

лет
на рынке

70+

постоянных
клиентов

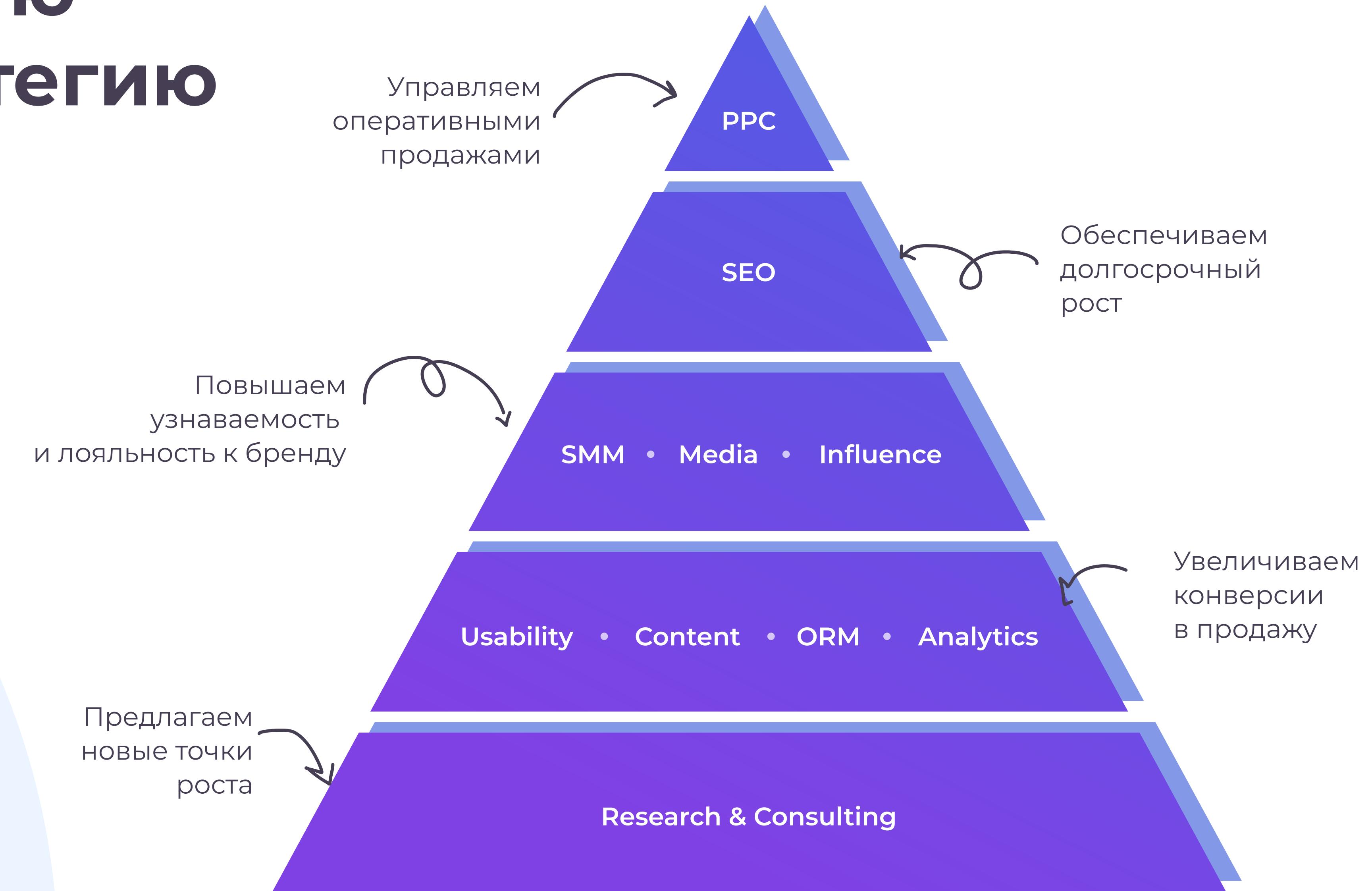
60+

сотрудников
в штате



Как мы решаем
маркетинговые
задачи

Формируем комплексную digital-стратегию



Управляем оперативными продажами

Настраиваем и оптимизируем инструменты быстрого увеличения продаж:

- Контекстная реклама: поиск, РСЯ, ремаркетинг, товарные форматы и кампании по фидам.
- Таргетированная реклама в ВК, MyTarget и Telegram: создание сообщества, подготовка креативов, запуск рекламы.
- Продвижение товаров на OZON, WB, Avito и других: оформление и оптимизация карточек, внутренние и внешние рекламные инструменты.

★ Сертифицированный партнер

Яндекс Директ

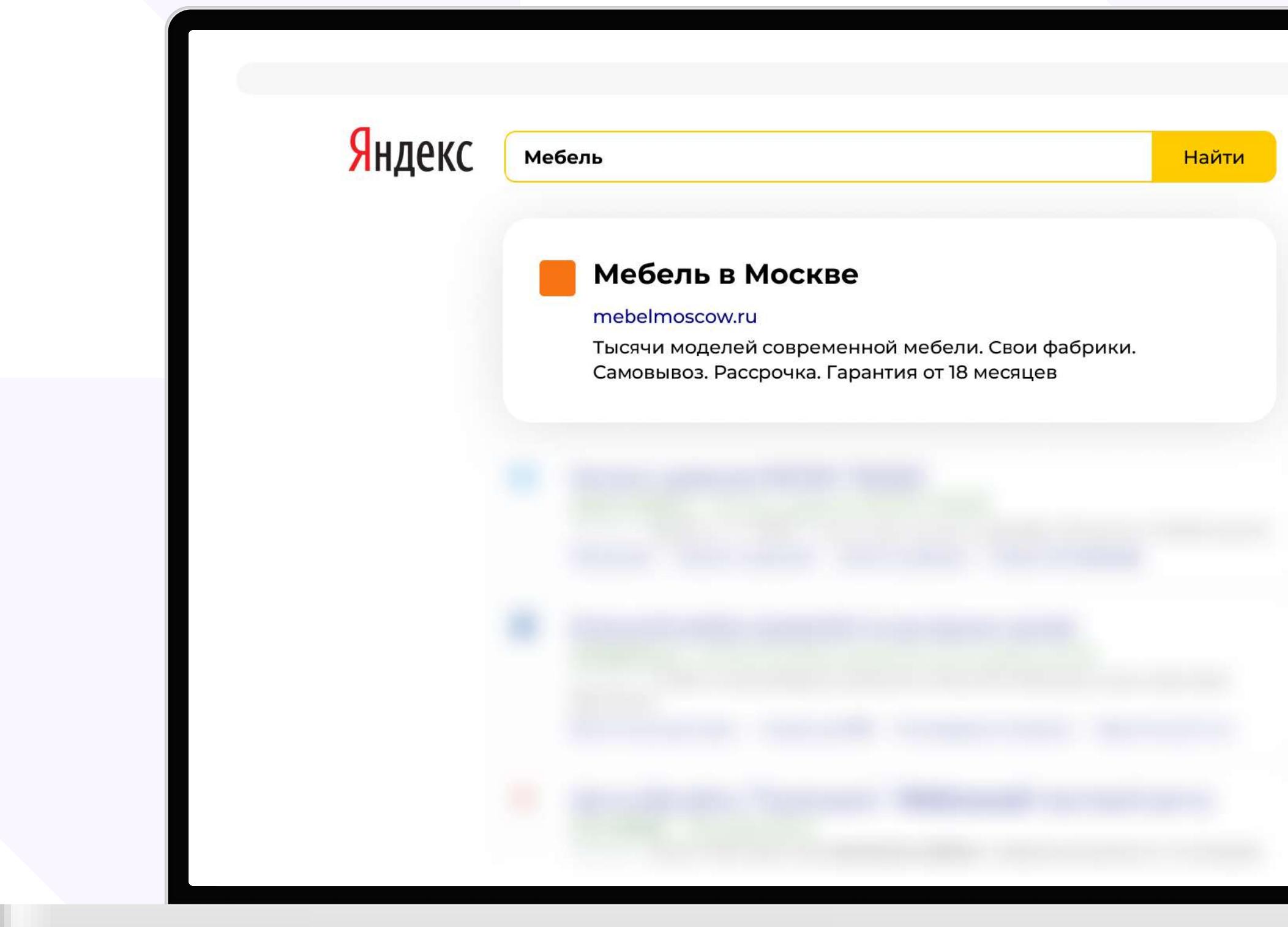
 **mytarget**

 **вkontakte**

Обеспечиваем рост продаж из поисковых систем

Улучшаем позиции сайтов, товаров и приложений в органической выдаче:

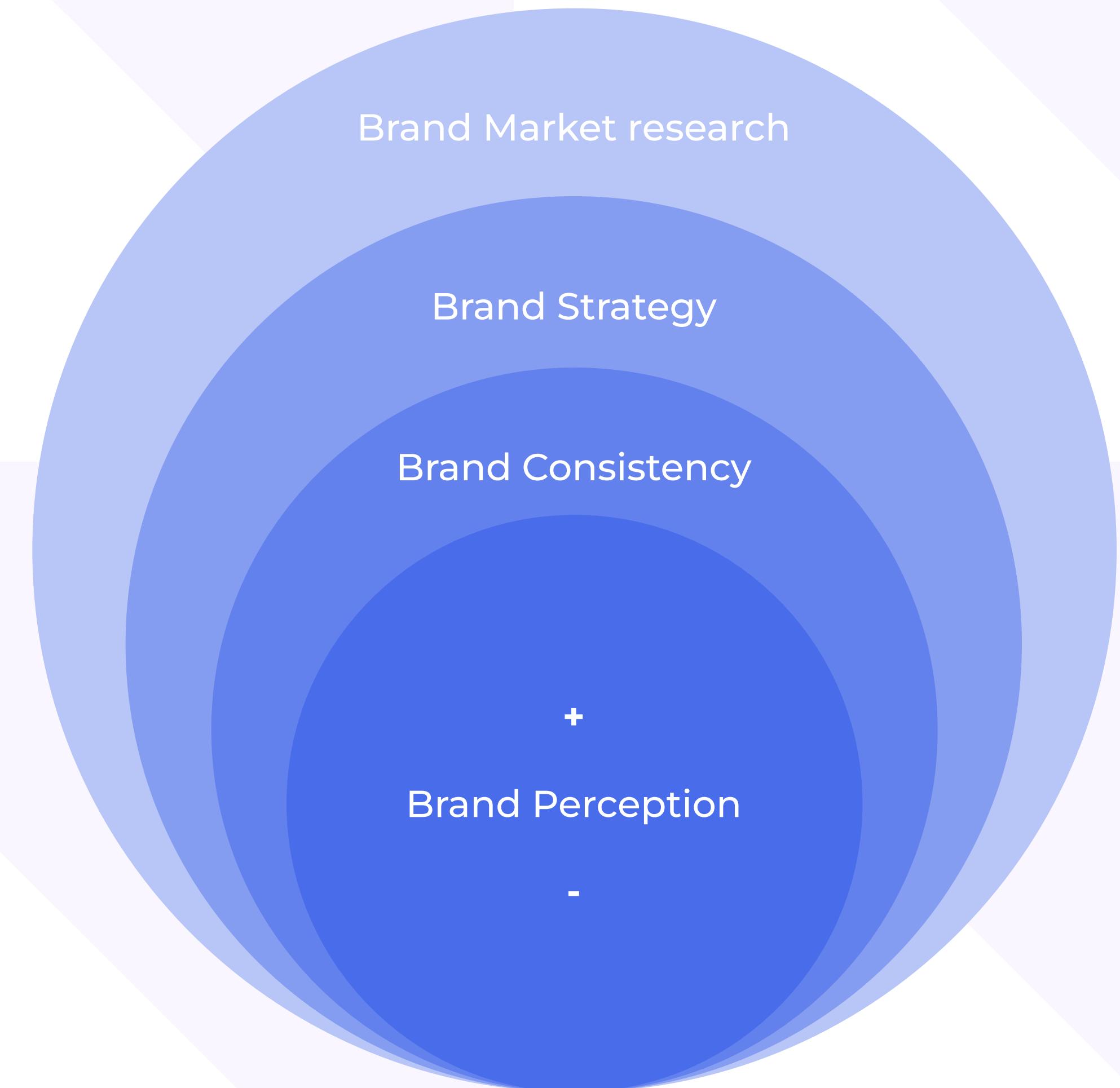
- **Классическое SEO:** продвигаем сайты "под ключ" — от стратегии до внедрения. Полностью отвечаем за результаты продвижения.
- **Продуктовое SEO:** интегрируем SEO-процессы в компании с inhouse-разработкой и редакцией. Работаем в Agile-парадигме.
- **Вертикальное SEO:** повышаем позиции приложений в мобильных сторах, товаров на маркетплейсах, компаний на картах.



Повышаем узнаваемость и лояльность к бренду

Формируем образ бренда в глазах аудитории медийными и креативными инструментами:

- **Медийная реклама:** находим новые сегменты аудитории, готовим креативы и увеличиваем известность бренда.
- **SMM:** оформляем группы в соцсетях, готовим и публикуем контент, общаемся с пользователями и привлекаем новых.
- **Influence-маркетинг:** подбираем блогеров, согласовываем интеграцию, замеряем эффективность.



Увеличиваем конверсию сайтов и приложений

Снимаем возражения будущего клиента на пути от знакомства до покупки:

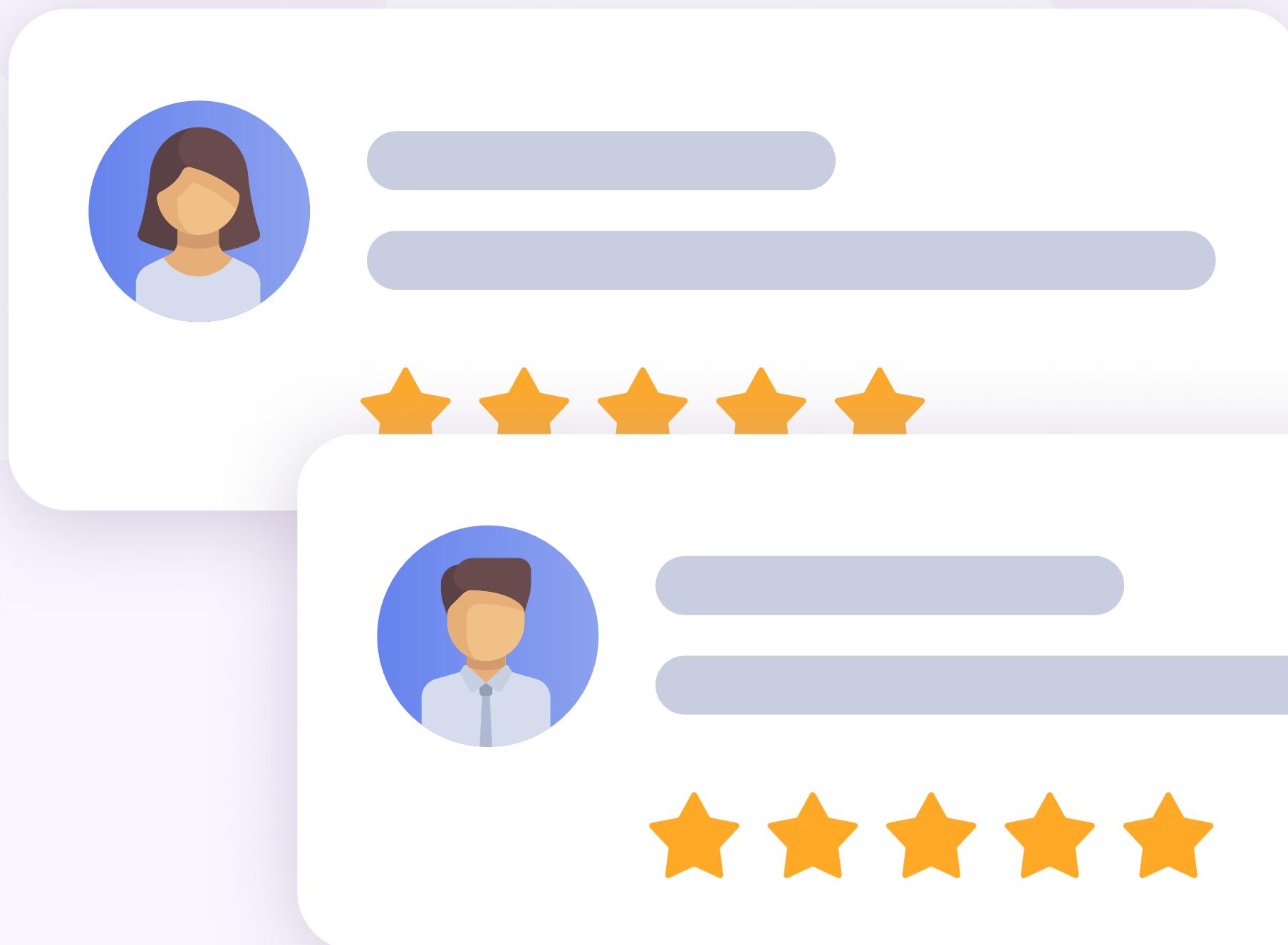
- **Usability:** проводим исследования, улучшаем интерфейсы сайтов и приложений.
- **Редакция:** пишем полезные статьи, повышаем доверие посетителей к сайту.
- **SERМ:** работаем с отзывами, улучшаем репутацию компании в глазах покупателей.
- **Аналитика:** настраиваем счетчики и трекеры, внедряем сквозную аналитику.

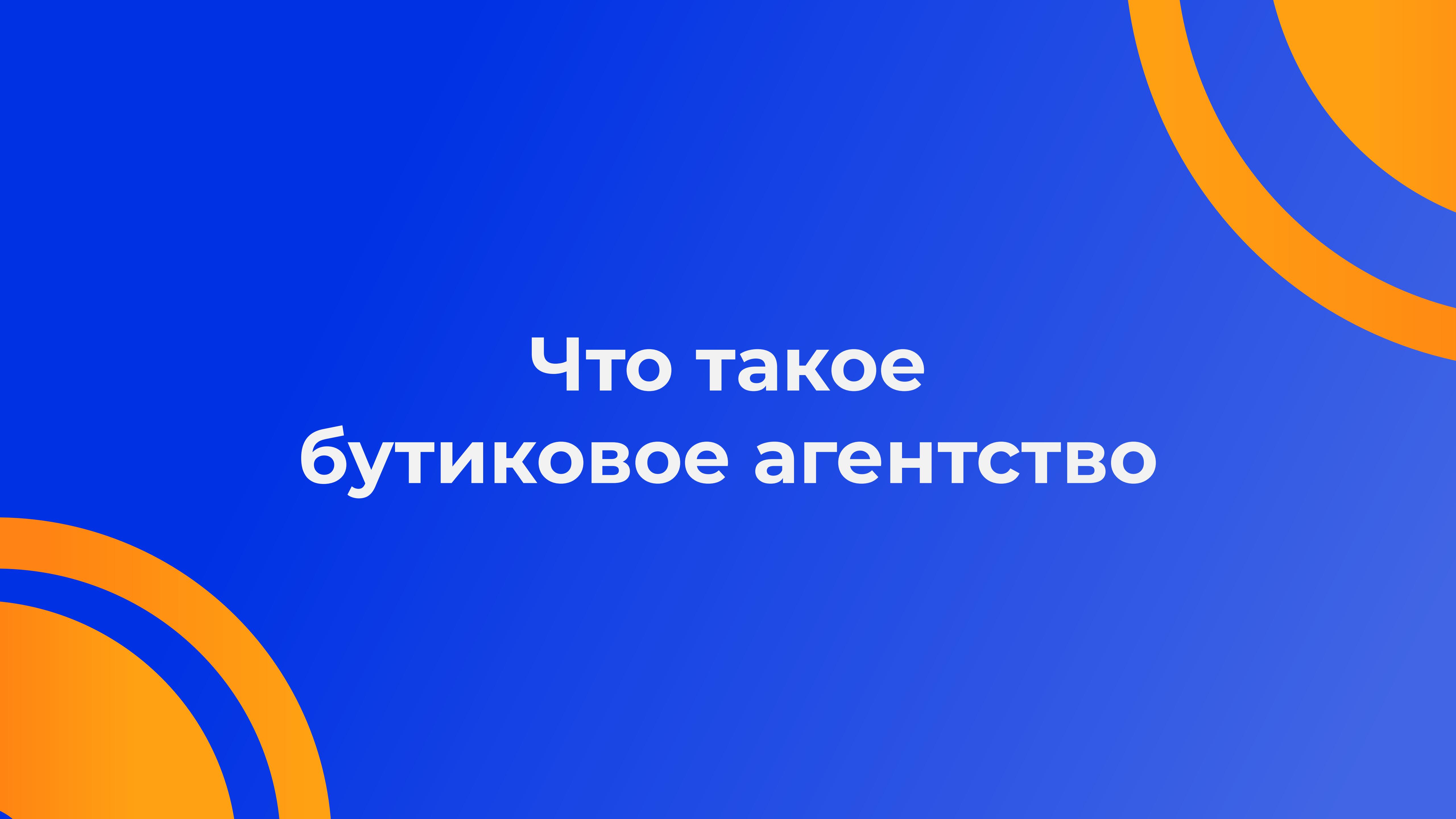
Источник трафика	Визиты	Посетители	Процент отказов	Глубина просмотра	Средняя длительность визита	Выручка	Покупка
Внутренние переходы	2 447	438	0.20%	30 стр	13 мин	47 039 340 ₽	1 268
Переходы из Facebook	4	1	0.00%	33 стр	32 мин	352 223 ₽	3
Переходы из Google Discover	3	2	0.00%	17 стр	15 мин	39 297 ₽	3
Переходы из Вконтакте	90	17	1.11%	43 стр	25 мин	1 129 402 ₽	47
Переходы из мессенджеров	24	8	0.00%	26 стр	10 мин	336 425 ₽	10
Переходы с Яндекс. Путешествия	11 484	8 431	0.48%	7 стр	10 мин	224 086 120 ₽	11 001
Переходы с других внешних сайтов	13 477	1 592	0.16%	32 стр	14 мин	151 059 054 ₽	6 005
Платный трафик — Яндекс. Директ	6 995	1 622	0.14%	26 стр	13 мин	123 138 528 ₽	4 146
Поисковые системы — Google	24 011	6 439	0.20%	23 стр	14 мин	600 693 820 ₽	18 508
Поисковые системы — Яндекс	24 203	7 435	0.26%	20 стр	13 мин	471 011 914 ₽	18 337
Почтовые рассылки	357	59	0.00%	24 стр	13 мин	4 866 288 ₽	196
Прямые заходы	3948	831	0.05%	30 стр	14 мин	93 104 210 ₽	2 380
Реклама Вконтакте	6	2	0.00%	36 стр	35 мин	50 898 ₽	2

Увеличиваем конверсию и находим новые точки роста

Проводим количественные и качественные исследования для улучшения продукта и интерфейса:

- **Работа с аудиторией:** глубинные интервью, коридорные тесты, таргетированные опросы.
- **Работа с конкурентами:** анализ цен и продукта, "тайный покупатель", мониторинг рекламы.
- **Работа с данными:** метчинг данных между CRM, системами аналитикой и рекламой; сбор, обработка и визуализация данных.





Что такое
бутиковое агентство

Наш подход

-  Погружение до старта работ
-  Прозрачный процесс работы
-  Работа на бизнес-метрики / KPI
-  Аналитическая отчетность
-  Выделенная проектная команда

Блок «Аналитика»

В работе

- | | | |
|---|---|-------|
|  | Оценить часы и финальный образ результата | 28-01 |
|  | Проанализировать текущие настройки аналитики и целей | 10-02 |
|  | Протестировать корректность сбора данных, событий и целей | 11-02 |
|  | Написать коммерческие выводы по собранным данным | 16-02 |
|  | Прописать сроки и задания для выполнения | 22-02 |
|  | ↑ Написать ТЗ для разработчиков | |
|  | ↑ Внедрить цели в Яндекс.Метрику | |

Клиент — Михаил
last seen 3 minutes ago

Добрый день! Можно ли значительно увеличить объем показов (и бюджет соответственно) на всю следующую неделю. На сколько возможно его увеличить, чтобы расширить охват? Как идет расход средств в Яндексе? Какие прогнозы на бюджет?

Михаил, добрый день!
Для увеличения трафика в Яндексе потребуется дополнительный бюджет, а в Google — генерация новых ключевых слов.

Запланирован ли показ баннерных объявлений в Яндексе. В прошлый раз мы подготовили с вами баннеры на все случаи. Может ли увеличить охват за счет этого?

Да, баннерные объявления помогут увеличить охват. Сейчас запустили одну кампанию, которая показала себя в прошлый запуск (с конверсией).

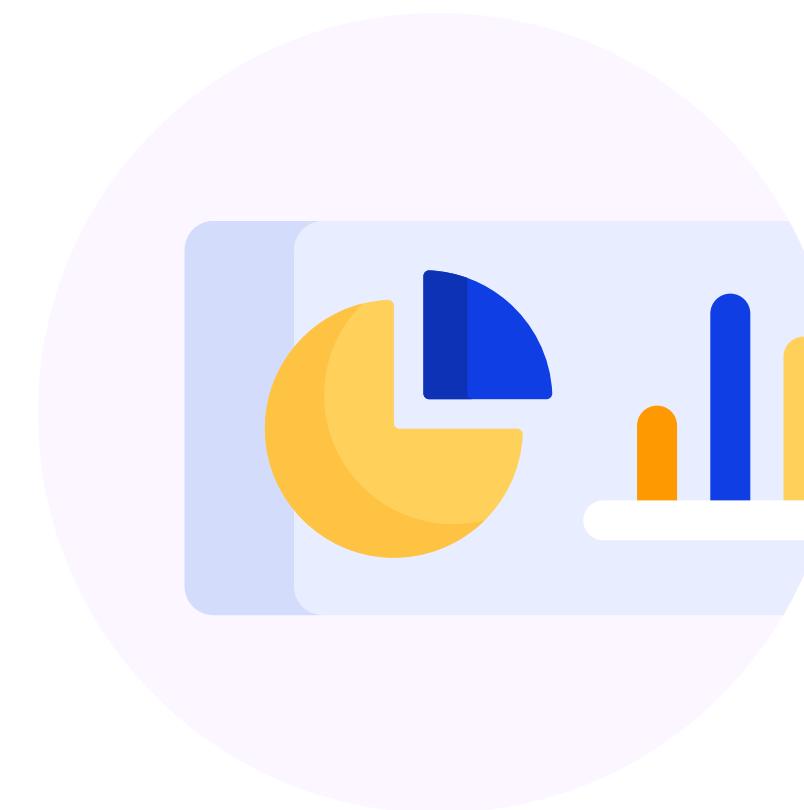
 Write a message

Погружение до старта работ

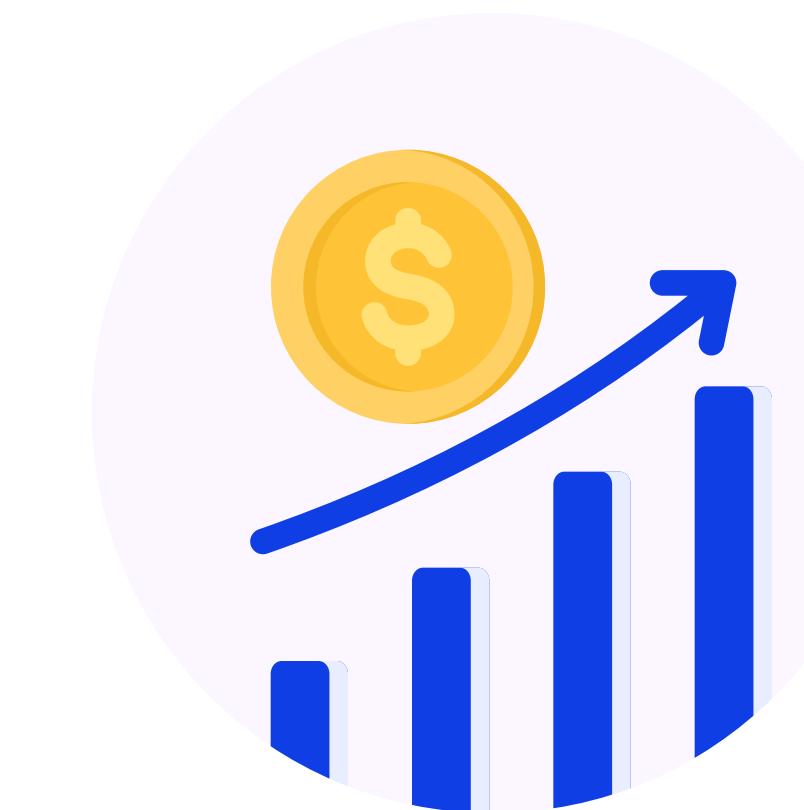
**Подключаем старших специалистов и руководителей
с разнообразным опытом для подготовки стратегии
продвижения**



Проводим бриф
и определяем задачу



Анализируем
ваш продукт
и конкурентов



Изучаем особенности
продвижения
на рынке



Выбираем
оптимальные
маркетинг-микс
и рекламный бюджет

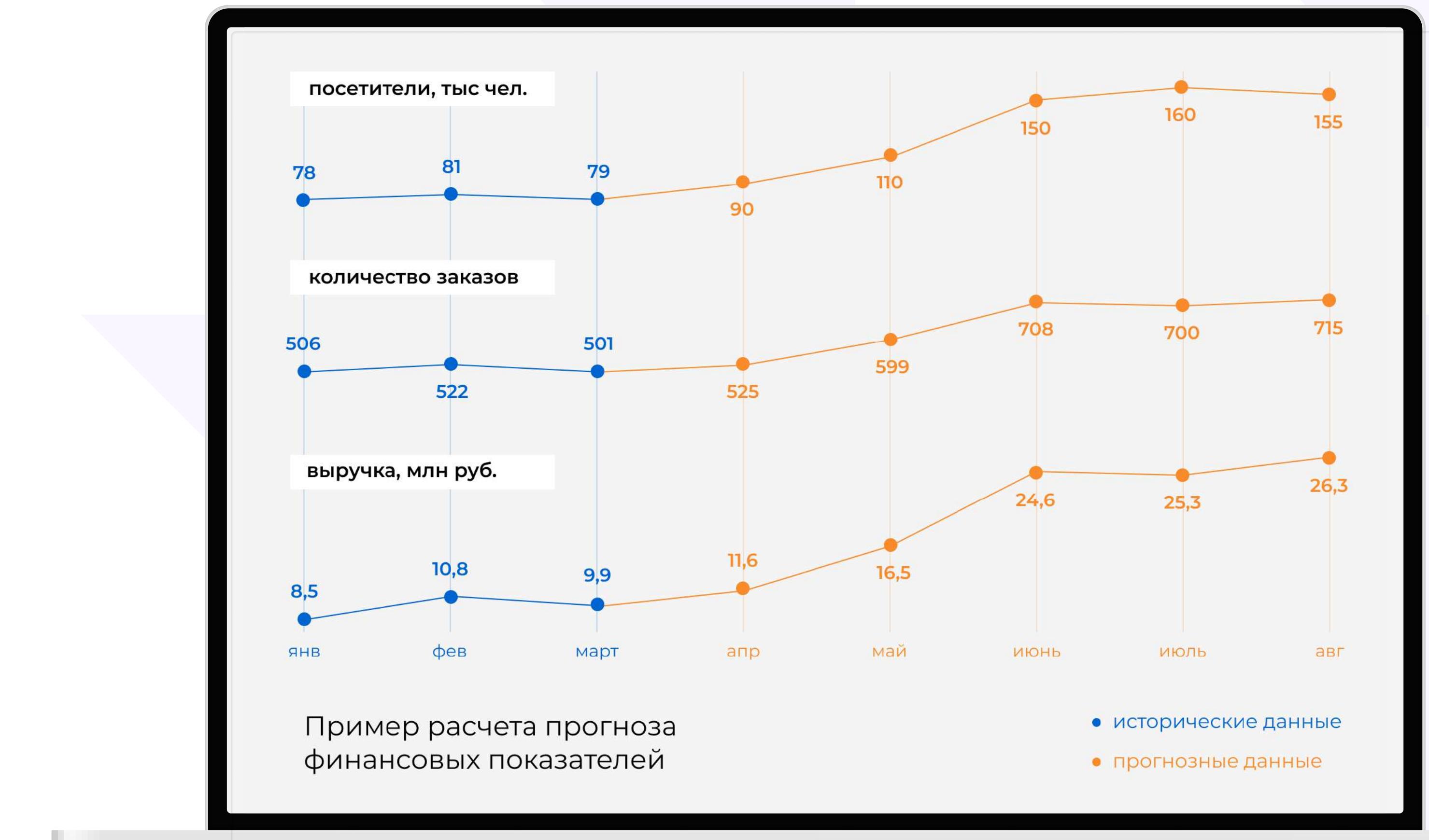


Проверяем
аналитику, даем
рекомендации
по рекламе и SEO

Покажем результат в деньгах или других бизнес-метриках

Наши KPI — это ключевые бизнес-метрики в вашей системе отчетности

- Анализируем доход с каналов и все промежуточные метрики: пользователи, avg check, ARPU и т.д.
- Строим прозрачную финансовую модель работ: план по росту показателей, прямые и косвенные расходы, сезонность, порядок и приоритеты внедрений рекомендаций



Команда проекта

Выделяем до девяти специалистов
в зависимости от сложности проекта

Project-менеджер

координирует работу всех участников проекта: со стороны агентства, клиента, подрядчиков

Руководители направлений

аудируют качество работ по проектам

SEO-специалист

занимается продвижением сайтов в поисковике

Специалист по контексту

обеспечивает быстрые продажи

Специалист по таргету

продвигает товары и услуги в соцсетях

Копирайтер

пишет продающие LSI-тексты

Маркетолог

формирует стратегию продвижения продуктов

Дизайнер

отрисовывает макеты посадочных страниц и креативы для РК

Веб-аналитик

обеспечивает корректными данными из систем аналитики специалистов

Прозрачный процесс работы

Ведем все задачи, дедлайны
и договоренности в таск-трекере [Планфикс](#).

Вы в каждый момент времени будете видеть
актуальную ситуацию и планы по проекту.

Блок «Аналитика»

В работе

- | | | |
|-------------------------------------|--|-------|
| <input checked="" type="checkbox"/> | Оценить часы и финальный образ результата | 28-01 |
| <input checked="" type="checkbox"/> | Проанализировать текущие настройки аналитики и целей | 10-02 |
| <input checked="" type="checkbox"/> | Протестировать корректность сбора данных, событий и целей | 11-02 |
| <input type="radio"/> | Написать коммерческие выводы по собранным данным | 16-02 |
| <input type="radio"/> | Прописать сроки и задачи на второй блок | 22-02 |
| <input type="radio"/> | ↑ Написать ТЗ для разработки по настройке электронной торговли | 04-03 |
| <input type="radio"/> | ↑ Внедрить цели в Яндекс.Метрику и Google Analytics через GTM | 04-03 |

Автоматическая отчетность

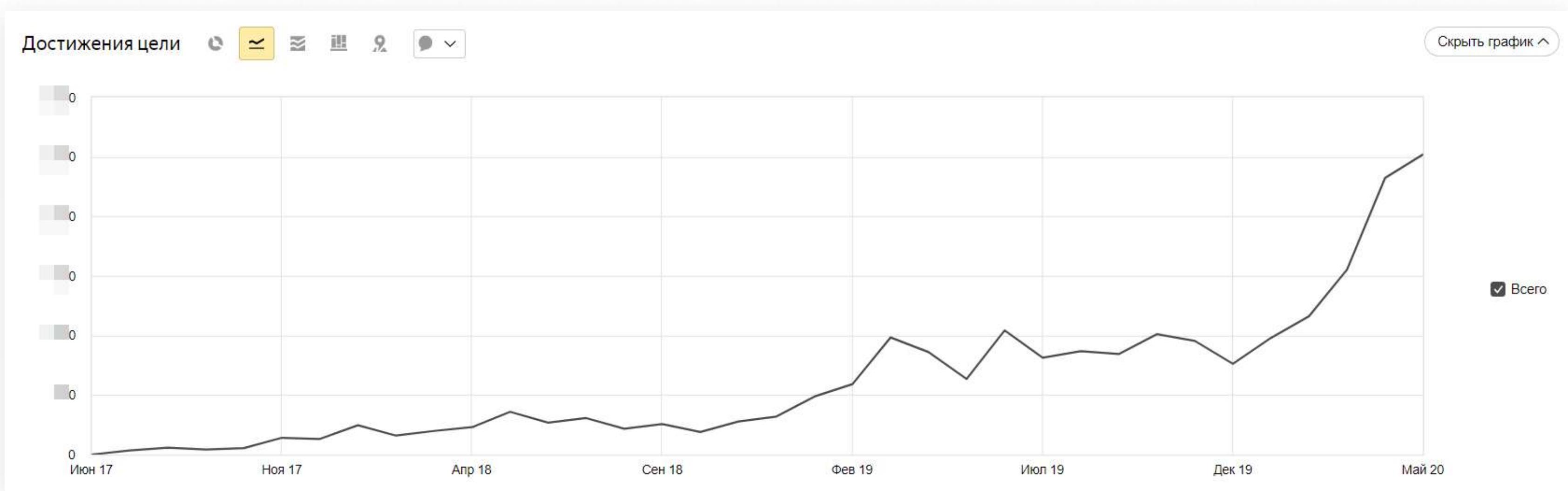
Формируем единый наглядный дашборд в Google DataStudio или Microsoft PowerBI.

Отчет автоматически обновляется на основе данных из рекламных кабинетов, систем аналитики, коллтрекинга и CRM.

Дата	Клики	Расход, руб.	Стоимость клика	Транзакции	Оборот, руб.	Конверсия ДРР	
Август	37 295	327 849	8,79	214	477 014	0,59%	68,73%
Сентябрь	56 231	513 078	9,12	448	1 208 710	0,77%	42,45%
Октябрь	41 323	353 541	8,56	465	1 291 265	0,98%	27,38%
Январь	47 197	355 846	7,54	502	1 448 216	0,94%	24,57%
Февраль	42 677	350 837	8,22	449	1 594 714	0,94%	22,00%
Март	56 897	424 034	7,45	471	1 650 555	0,75%	25,69%
Апрель	73 333	464 078	6,33	617	2 365 454	0,80%	19,62%

Наши клиенты и кейсы

Holz House: 37 968 заявок на строительство домов за 4 года



Клиент

Занимается строительством домов и коттеджей из клееного бруса. В среднем дом стоит от 9 миллионов рублей

Оказываемые услуги

Контекстная реклама, медийная реклама, SEO, таргетированная реклама, работа с репутацией, продвижение в Яндекс.Дзен, PBN, графический дизайн, продвижение на Youtube и Pinterest.

Результат

Кейс 1.

Увеличили кол-во заявок в 3 раза

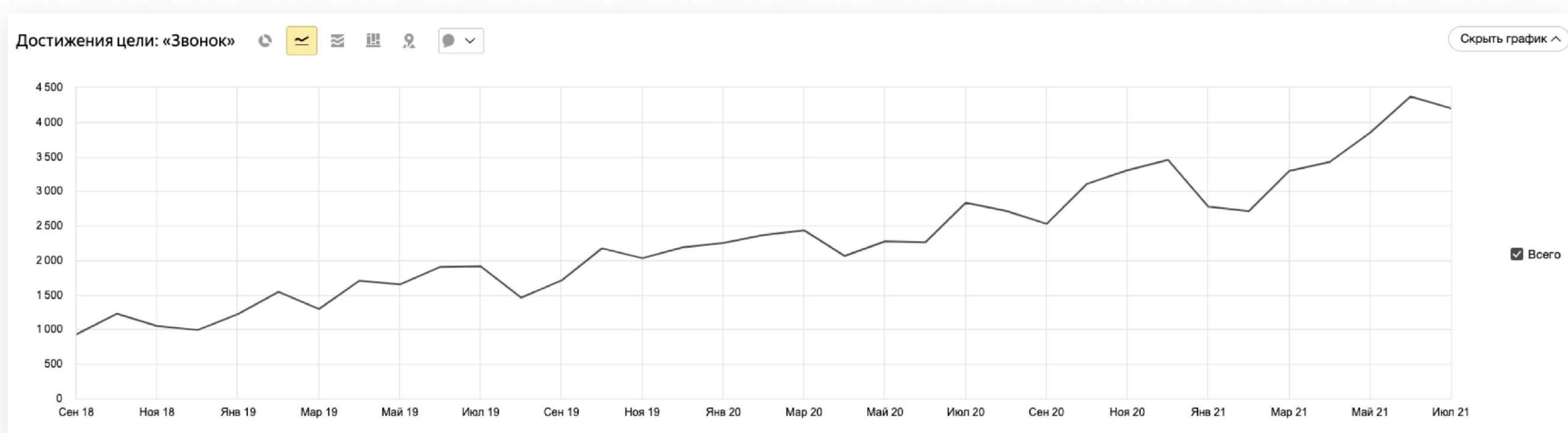
Кейс 2.

Снижение стоимости заявки в 5 раз

Кейс 3.

Увеличение SEO-трафика в 2 раза

Частная клиника: увеличили общий объем звонков в месяц с 900 до 4300



Результат

- Кейс 1.**
Как увеличить объем звонков с РСЯ
- Кейс 2.**
Как получать от диджитал-агентства продажи, а не только лиды

Клиент

Частная Московская клиника с высоким средним чеком

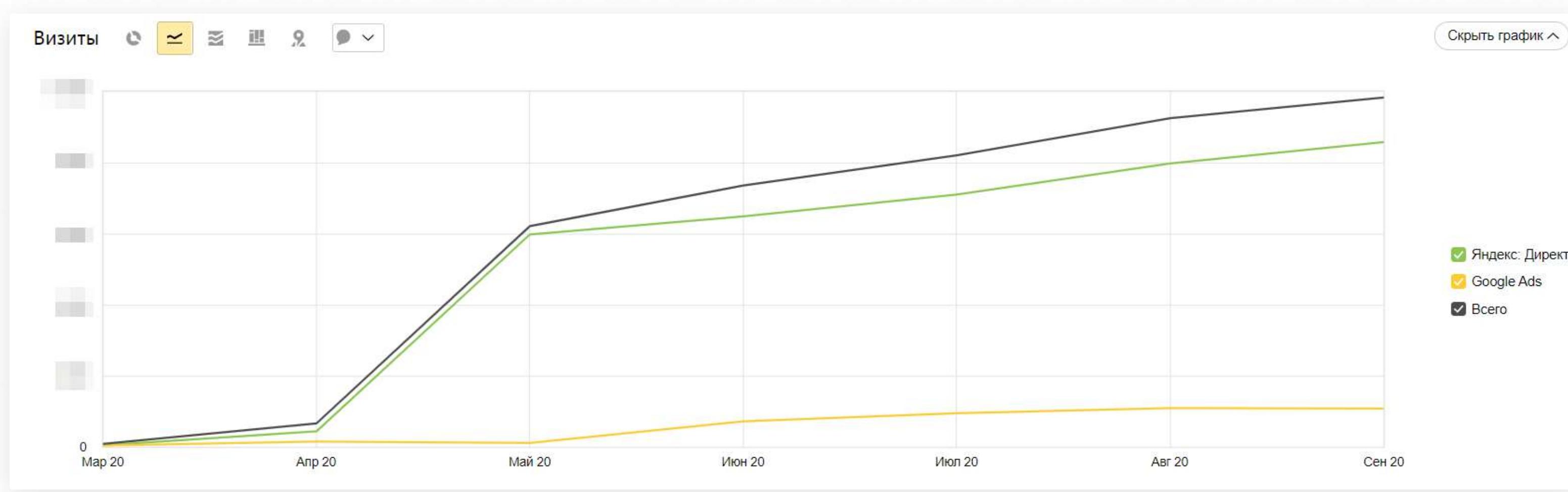
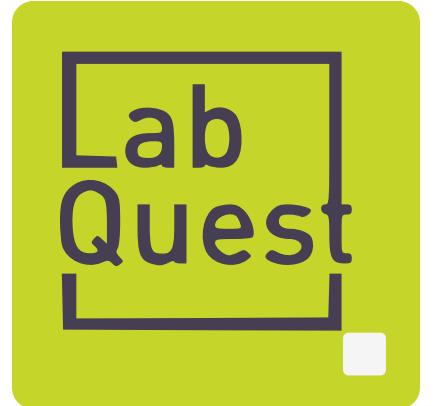
Оказываемые услуги

Контекстная реклама, медийная реклама, SEO, РВН, Яндекс.Дзен, общий маркетинг.

Кейс 3.

SEO для клиники: в три раза увеличили органический трафик на сайт

Продвижение услуги «Выезд на дом» медицинской лаборатории LabQuest



Клиент

медицинская лаборатория анализов с качественной диагностикой, бесплатной интерпретации анализов и взаимодействием с лечащим врачом (медицинский сервис Doctor Q).

Оказываемые услуги

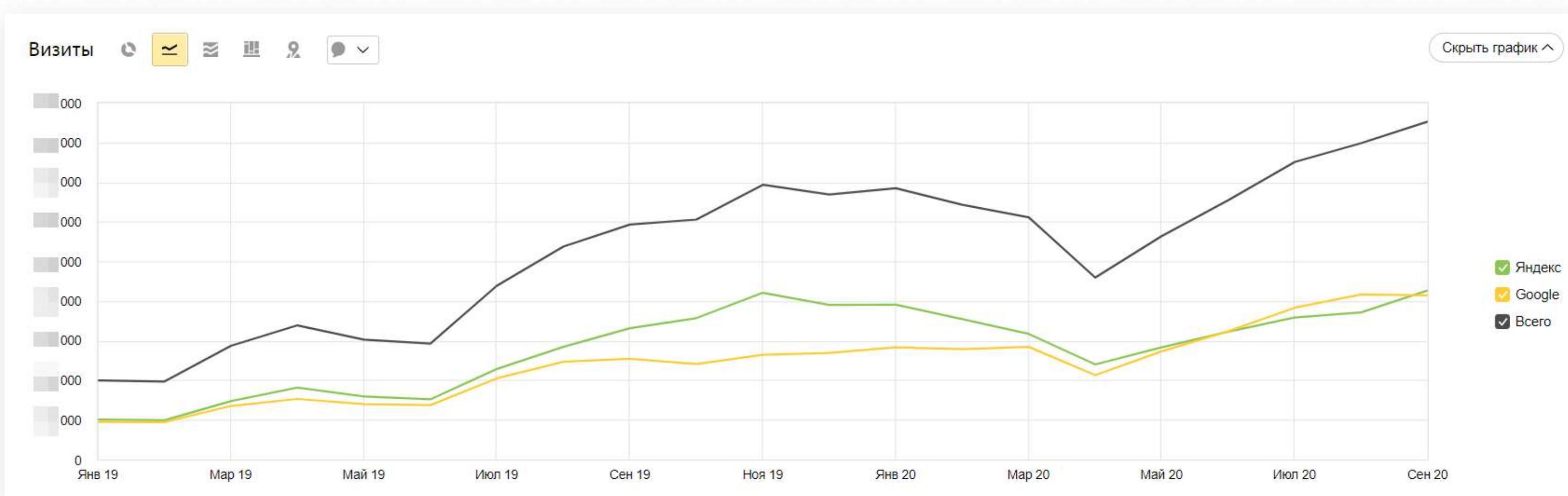
работали в быстро меняющихся условиях из-за скачков в спросе на анализы на ковид; добились целевых показателей благодаря анализу эффективности каждой отдельной ключевой фразы; полной отчетности, в которой видны уязвимости; оперативному реагированию на изменения ситуации на рынке и запуску новых кампаний под спрос

Результат

Увеличили количество лидов в 3 раза и сократили стоимость льда на 40%.

[Ссылка на кейс](#)

SEO-продвижение Autospot: увеличили продажи в 5 раз



Клиент

Крупный автомобильный агрегатор для покупки новых и подержанных авто.

Оказываемые услуги

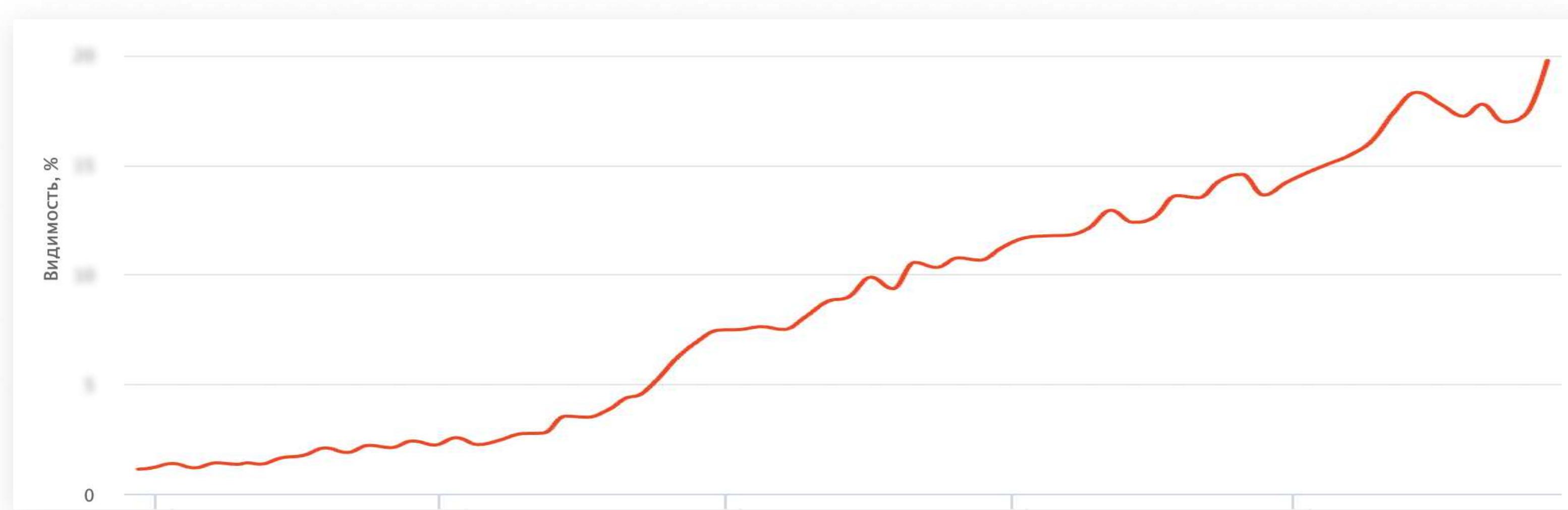
Автоматизировали отслеживание важных изменений на сайте; регулярно общались и обменивались планами со всеми участниками процесса — продуктом, маркетингом, разработкой; быстро реагировали на изменения приоритетов в бизнесе

Результат

За 1,5 года работы увеличили органический трафик в 10 раз, продажи — в 5 раз.

[Ссылка на кейс](#)

SEO-продвижение Open Group: в 20 раз увеличили видимость бренда



Клиент

трейд-маркетинговое агентство, помогает бизнесу эффективнее управлять продажами, внедряет инновационные технологии в управление персоналом и мерчандайзинг, аутсорсит команды.

Оказываемые услуги

регулярно экспериментировали с продвижением новых видов контента — статей и подкастов; вместе с клиентом подготовили описание его услуг на сайте — от подготовки концепта до написания текстов, проектирования структуры посадочных страниц и отрисовки дизайна

Результат

За 1,5 года увеличили трафик в 4 раза, а видимость сайта в поисковых системах — в 20 раз.

[Ссылка на кейс](#)

80% пришли к нам
по рекомендации
клиентов и остались на 3+ года



more.tv

A anabar

СБЕР
МЕГА МАРКЕТ

anywayanyday

LAZURIT МЕБЕЛЬ

iOrtho

5КИЛОВАТТ

ЛАБОРАТОРИЯ
ДНКОМ

ПРОФИ

ARXY

PickPoint

DODO
PIZZA

gretta

Наши достижения

Рейтинг Рунета

Топ-3

SEO-аудит сайтов

Топ-15

московских агентств по контекстной
рекламе

Топ-20

московских агентств по

- интернет-маркетингу
- таргетированной рекламе
- SEO для порталов и сервисов
- интернет-маркетингу для ecommerce

Рейтинг AdIndex 2022

3 место: Качество услуг по SEO

4 место: Качество услуг по контекстной рекламе

6 место: SEO

19 место: Контекстная реклама

Больше информации про нас:

ds.team

Подробнее про услуги:

SEO под ключ

Продуктовое SEO

Контекстная реклама

Таргетированная реклама

Копирайтинг

Социальные сети

 Vkontakte

 Я.Дзен

 Telegram

 VC

Для соискателей

Работа в DS

Вакансии



Контакты

+7 (495) 150-56-75

wannayou@ds.team

Москва, ул. Большая Почтовая, 26В с.2
БЦ "POST PLAZA", 3 этаж, офис 305
метро Электрозаводская

